

凄い

ネットでも！リアル店舗でも使える！

リピーターづくりの仕組み

～消費税10%に向けて販売力強化！～

★勉強のススメ 売上の8割は、2割の常連からのもの！とはよく言ったもので、商売繁盛のためには、いかにしてお客様をリピートさせ、常連にさせるかが肝となります。消費税率8%⇒10%も見据え、ここだけで教える、リピート獲得のヒント満載の講座です。ぜひご参加ください！

よこたしゅうりん

【講師】**横田秀珠** 氏

イーンスパイア株式会社代表取締役



【プロフィール】

1971年広島生まれ。広島大学理学部数学科を卒業後、父親が経営する教育関係の出版社で営業を10年経験。その後、新潟に拠点を移し、全く未経験のWEB制作の会社に就職。情報収集能力と理系の思考力を生かした提案営業やコンサルタントとして実績を積む。2007年独立後は、全国で年間160回の講演も行う。自らも年間約90回のセミナーに出席するなど、圧倒的な量のインプットとアウトプットをしている。講演は、常に前向き、次なる時代へと歩みを進める事の重要性を説くと共感を得ている。

商品やサービスの良し悪しに関わらず、ついリピートしてしまう店9つの“カン”

●事例連発

- 共感型 なぜ知り合いの店に行ってしまうのか？
- 習慣型 なぜ月9のドラマを見てしまうのか？
- 循環型 なぜネイルサロンへ定期的に通うのか？
- 一貫型 なぜApple製品を揃えてしまうのか？
- 保管型 なぜDropboxにデータを保存してしまうのか？
- 交換型 なぜレンタルビデオ屋に通いつづけるのか？
- 欠陥型 なぜ詰め替え用インスタントコーヒーを買ってしまうのか？
- 利勘型 なぜお皿がほしくてポイントを貯めるのか？
- 時間型 なぜデアゴスティーニを買い続けるのか？

【日時】**8月30日(火)** 14:30～16:30

【会場】**天童ホテル** 【定員】**30名** 【受講料】**無料**
(天童市鎌田本町2-1-3)

【主催】**天童商工会議所**

下記受講申込書にご記入の上、FAXにて当所へお申込みください。お電話でのお申込みも可能です。

お申込みは↓FAX:023-654-7481 *このままA4サイズで送信ください TEL 023-654-3511

平成28年 月 日

事業所名	住所
電話番号	FAX番号
受講者名	受講者名

※ご記入いただいた個人情報は適切に管理するとともに、本セミナー開催の目的にのみ使用いたします。